

Юстус Генрих Владимирович

(профессиональный бизнес-тренер, сертифицированный коуч)

Юстус Генрих Владимирович

Бизнес-тренер, коуч, кандидат педагогических наук

1999 год – закончил Государственный Гуманитарно -Технологический Университет (лингвистика, преподаватель английского языка).

2004 год – закончил Московский Государственный Открытый Университет (зарубежная филология, преподаватель английского языка).

2006 год – закончил совместную программу Международного Института менеджмента Линк и Open University (Великобритания), диплом и международная сертификация в области менеджмента.

2009 год – защитил диссертацию в Московском Государственном Педагогическом Университете, Высшей Аттестационной Комиссией (ВАК) Министерства образования и науки РФ, присвоена степень кандидата педагогических наук.

2023 год - защита докторской диссертации по теме: «Педагогическое сопровождение развития профессиональных компетенций специалистов с помощью бизнес-тренинга».



Профессиональный опыт:

- Опыт в продажах и в управленческой деятельности в коммерческих организациях с 1997 г.
- Преподавательский опыт с 1997 г., доцент кафедры гуманитарных и психолого-педагогических дисциплин МПГУ
- Первый тренинг провел в 2002 г. В портфеле бизнес-тренингов 100+ тем. Ежегодно обучает минимум 1800 человек.
- С 2005 года проводит коуч-сессии с руководителями разных уровней и сфер бизнеса.
- Гостевой спикер ведущих ВУЗов России: МГИМО, РУДН, МГУ, Финансовый университет М.А. Эксиндарова, РЭА им. Плеханова, МИСиС, ВШЭ и международных организаций: Посольство Австралии, Канады и Новой Зеландии; Британский совет и др.
- Член экспертного совета комиссии НАСДОРа (РАБО), приглашенный эксперт Клуба менторов Правительства Москвы, ментор фонда «Рекурсия» (МГУ).

Автор более 100 научных статей, сборников и методических пособий по социальной психологии, психологических и педагогических особенностей внутрикорпоративного обучения.

Специализация

Тренинги по soft-skills:

- **Менеджмент:** «Основы эффективного управления», «Эффективные совещания», «Построение команды», «Мотивация персонала», «Авторитет руководителя», «Психотипы сотрудников», «Лидерство», «Коммуникативные компетенции», «Эмоциональный интеллект», «Система оперативного менеджмента» и др.
- **Тренинги по продажам:** «Основы продаж», «Техники продаж», «Управление продажами», «Успешные продажи B2B/B2C/B2G», «Структограмма – ключ к клиентам», «Продажи по телефону», «Активные продажи услуг», «Результативные продажи товаров», «Письменное общение с клиентами» и др.
- **Тренинги по Личной эффективности:** «Структограмма – средство самопознания», «Эффективная презентация», «Управление стрессами», «Конструктивные конфликты», «Управление временем/Time-менеджмент», «Переговоры», «Жесткие переговоры», «Кросс-функциональное взаимодействие» и др.
- Проведение стратегических сессий, фасилитаций, деловых игр и модераций.



Лицензированный тренер и коуч по методике Швейцарского института биоструктурного анализа **«Структограмма – Генетический код личности»** (Люцерн, Швейцария).

Сертифицированный профессионал - тренер (коуч) международного класса.
Имеет право проводить тренинги в странах Шенгенского Союза.

Профессиональное признание

С 2018 года включен в состав **"Лучших бизнес-тренеров России"** по версии профессионального издания "Управление персоналом". Номинантами стали всего 28 бизнес-тренеров (представлены в алфавитном порядке).



В рамках национальной деловой премии "Капитаны российского бизнеса", которая прошла 29 мая 2019 года в отеле Savoy, Генриху был вручен диплом победителя в номинации **"Лучший бизнес-тренер"**.



Учись у лучших!

С уважением,
Генрих